

田 INTERVOLGA



СОДЕРЖАНИЕ Кстати, оно кликабельное

О компании:

Цифры
и компетенции

01

Клиенты и отраслевая экспертиза

02

Ключевые услуги:

Нагруженные интернет-магазины
Личные кабинеты дилера, клиента
b2b-платформа для оптовых продаж
Маркетплейсы
Технический аудит сайта
Корпоративные HR-порталы
Построение и развитие CRM-систем
Личные кабинеты сотрудника, кандидата
Аудит порталов на Битрикс24
Интеграция 1С с другими системами
Доработка 1С
Комплексное интернет-продвижение
Продвижение для B2B

03

Проекты:

ЕВРАЗ
Coleman Services
Лаборатория Касперского
Велесстрой
Интеграция с 1С
Добрая аптека
Внутренний маркетплейс
ТеплоТоп
Комплексный маркетинг
для производственного
предприятия

04

О НАС В ЦИФРАХ

20

лет работы

130+

штатных сотрудников

1 000+

проектов

14

производственных
команд

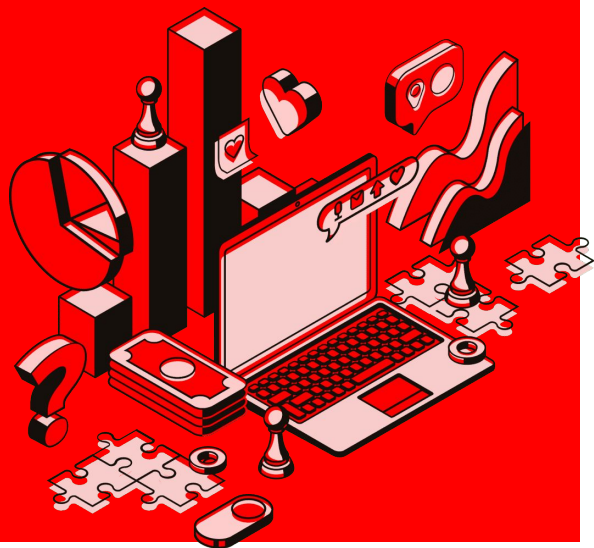
80+

разработчиков
Битрикс, Битрикс24, 1С

10 000

часов в месяц —
мощность разработки

НАШИ КЛЮЧЕВЫЕ ОТЛИЧИЯ



01 //

Реализуем проекты уровня Enterprise для крупного бизнеса.

02 //

Любим технически сложные задачи по **Битрикс**, **Битрикс24**, **1С**.
Успешно делаем доработки с сохранением обновляемости платформы.

03 //

Делаем сложные интеграции (1С, AD, SAP, документооборот, сервисы очередей и т.д.)

04 //

Сильная отраслевая экспертиза (фарма, логистика, добывающие компании, дистрибьюция, строительство).

05 //

Нас рекомендуют 1С-Битрикс, клиенты и конкуренты.

Немного подробнее о том, как мы

УЧИМ ДРУГИХ



Мы готовим учебные материалы по заказу вендора — компании 1С-Битрикс.

Мы разработали:

01 //

Курс по бизнес-процессам **Битрикс24**;

02 //

Обучающие курсы академии **Битрикс**;

03 //

Курс по сквозной аналитике **Битрикс24**;

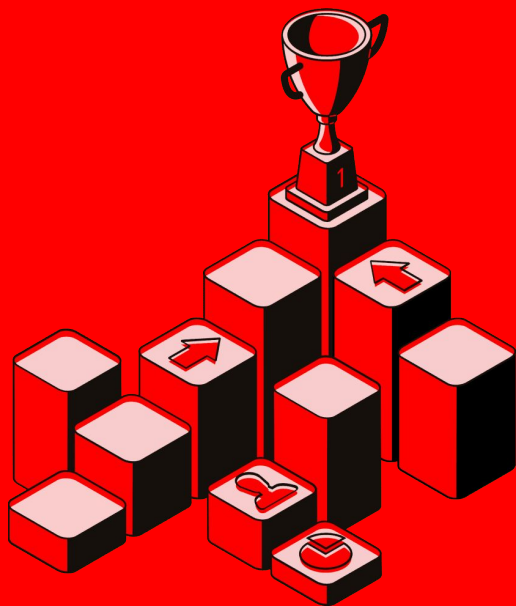
04 //

Курс по доработке коробочной версии **Битрикс24**;

05 //

Новая академия **Битрикс** и **Битрикс24**.

ENTERPRISE



Обладаем всеми существующими компетенциями по **Битрикс** и **Битрикс24**, что подтверждается вендором!

Мы особенно гордимся компетенцией **ENTERPRISE** — это гарантия нашей способности вести самые сложные проекты.

Входим в ТОП 10 ключевых партнёров — максимальный уровень ККВ.

КРУПНЫЕ ВНЕДРЕНИЯ

БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ

БИТРИКС24

КОРОБОЧНАЯ ВЕРСИЯ

РЕШЕНИЯ ДЛЯ
ГОСОРГАНИЗАЦИЙ

ИНТЕГРАЦИЯ С 1С

ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИН, CRM

РЕШЕНИЯ
ДЛЯ МЕДИЦИНЫ

СИСТЕМНОЕ
АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

КОМПОЗИТНЫЙ САЙТ

CRM КОМПЕТЕНЦИЯ

КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ НАМ ДОВЕРЯЮТ

kaspersky

 ГЛАВСТРОЙ

 1С-БИТРИКС

XFIT

 ДОБРАЯ
АПТЕКА

≡ ЕВРАЗ

 ДЕВЕЛОПМЕНТ-ЮГ
стратегическо-инвестиционная корпорация

 Admitad

IEK

 БЕЛУРУССКАЯ
КОСМЕТИКА
сеть фирменных магазинов

Альфа Банк

 Сердце Столицы
аптечная сеть

dostavista

 Гранд
Капитал
ГРУППА КОМПАНИЙ

 СPECTRUM

ПЭК ДОСТАВЛЯЕМ
СБОРНЫЙ ГРУЗ

levenhuk
Zoom&Joy

 SINTEC

Норвик банк

 servolux

ВЕЛЕССТРОЙ

• Sturm!

ALEX
FITNESS

 СЫКТЫВКАР
ТИССЬЮ ГРУП

 ВСЕРОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ
ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

ОТРАСЛЕВАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Лидеры рынков,
с которыми мы успешно работаем



Фарма



асна



Логистика



NAWINIA

dostavista

ПЭК: ДОСТАВЛЯЕМ
СБОРНЫЙ ГРУЗ

Строительство



Добывающие компании



Дистрибуция



КЛЮЧЕВЫЕ УСЛУГИ



Кликните, чтобы перейти в интересующий раздел

INTERVOLGA

Разработка:

Нагруженный интернет-магазин
Личный кабинет
Оптовая продажа — B2B-платформа
Маркетплейс
Технический аудит

01

Битрикс24:

Построение CRM-системы
HR-портал
Личный кабинет сотрудника
Аудит порталов

02

1С:

Интеграция 1С с другими IT-системами
Доработка 1С

03

Маркетинг:

Комплексный маркетинг
Продвижение B2B-компаний

04

Импортозамещение

05

Техническая поддержка

06

Разработка

НАГРУЖЕННЫЙ ИНТЕРНЕТ- МАГАЗИН



Наши тимлиды и программисты — эксперты в реализации проектов на **1С-Битрикс** и интеграциях с внешними системами.

Это позволяет нам находить ошибки и давать рекомендации в сложных случаях.

Что мы умеем:

01 //

Разработка с нуля: архитектура сайта, адаптивная вёрстка;

02 //

Нагруженные системы (15 000 заказов в сутки);

03 //

Интеграции с CRM и учётными системами (**1С**, SAP, **Битрикс24**, серверы очереди);

04 //

Миграция с самописных или устаревших решений;

05 //

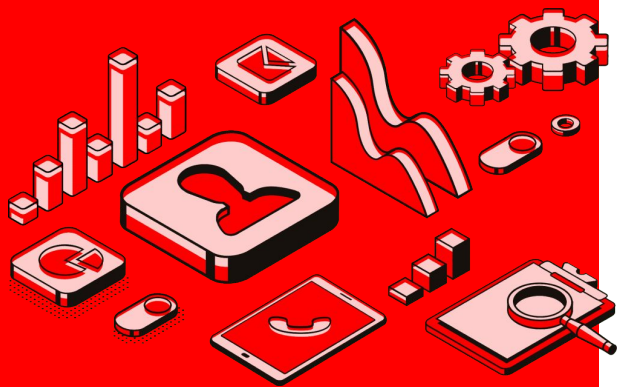
Сложные калькуляторы, конфигураторы и т.д.;

06 //

Реализация сложных сайтов и интернет-магазинов с онлайн-оплатой, корзиной заказов.

Разработка

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ



Что мы умеем:

01 //

Личный кабинет оптовых продаж (B2B-кабинет);

02 //

Личный кабинет клиента;

03 //

Личный кабинет кандидата;

04 //

Портал обработки претензий;

05 //

Личный кабинет сотрудника.

Какие технологии используем в работе:

01 //

Брокеры сообщений, сервисы очередей, шины данных;

02 //

Веб-сервисы, REST и SOAP API;

03 //

Кластерные решения;

04 //

1С-Битрикс, **1С-Битрикс24**, **1С**;

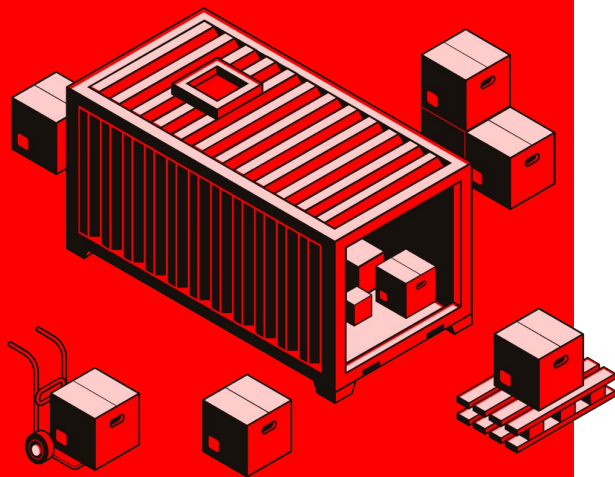
05 //

Разработка быстрых «отзывчивых» интерфейсов на Vue и React.

Разработка

ОПТОВАЯ ПРОДАЖА

B2B-платформа



Польза для бизнеса:

Внедрение в работу с контрагентами дилерского портала дает производителям ряд преимуществ в оптовой торговле перед конкурентами.

01 //

За счёт освобождения менеджеров от рутины, увеличивается количество новых клиентов;

02 //

Специалисты по работе с клиентами успевают выполнить больше заявок для B2B-партнеров;

03 //

Повышение лояльности: партнеры видят как формируются их заявки и от чего зависит их стоимость;

04 //

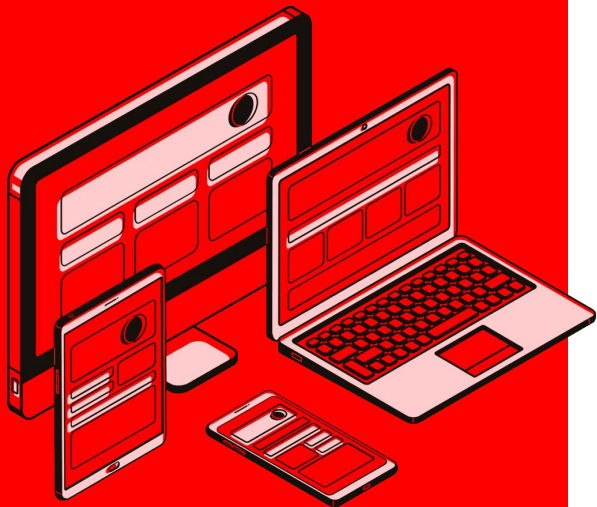
Менеджеры меньше отвлекаются на обработку заказов, e-mail рассылку и не приносящие основной выручки задачи;

05 //

Заказы создаются автоматически из кабинета дилера.

Разработка

МАРКЕТ-ПЛЕЙС



Кому необходима разработка:

01 // **Производителю**
как инструмент увеличения доли рынка;

02 // **Экспедитору и дистрибьютору**
для эффективного использования партнерской сети;

03 // **Крупному предприятию**
при запуске внутреннего маркетплейса для сотрудников компании.

Гарантии, которые мы даем:

// качество кода от квалифицированных специалистов-экспертов с опытом;

// дисциплину организованной команды (как правило, все работают в одном помещении, что упрощает обсуждение рабочих вопросов);

// полную прозрачность в работе и регулярность отчетов о результатах (проводим регулярные онлайн-планерки с заказчиком и командой исполнителей).

Заказчик всегда в курсе ситуации на проекте

Разработка

ТЕХНИЧЕСКИЙ АУДИТ САЙТА



Проверка работоспособности сайта на 1С-Битрикс.
Изучение кода, нагрузочное тестирование и не только.

Актуально если:

01 //

Ресурсу больше 5 лет и он активно развивался;

02 //

Сайт работает медленно и/или с ошибками;

03 //

Интернет-магазин интегрирован с 1С и другими внешними системами;

04 //

Вы не можете спрогнозировать, выдержит ли портал большое количество одновременно оформленных заказов.

Основные этапы:

01 //

Анализ кода и вёрстки сайта;

02 //

Проверка интеграции сайта с 1С и нагрузочное тестирование;

03 //

Настройки идентификации и ролей пользователей;

04 //

Аудит сложных проектов и систем.

КОРПОРАТИВНЫЙ HR-ПОРТАЛ



Мы умеем внедрять **Битрикс24** в качестве корпоративного портала с HR-уклоном. Имеем готовые решения по подбору и адаптации персонала.

Готовы показать кейсы и рассказать о деталях на встрече с экспертом.
Частые HR-задачи, реализуемые в **Битрикс24**:

01 //

Редизайн и внедрение фирменного стиля;

02 //

Корпоративная жизнь и культура (новости, события, показатели);

03 //

Подбор персонала и приём на работу;

04 //

База знаний и справочная информация;

05 //

Адаптация сотрудников и обучение;

06 //

Внутренние сервисы (выдача справок, оформление документов бухгалтерией);

07 //

Учёт рабочего времени;

08 //

Геймификация и HR-инструменты.

ПОСТРОЕНИЕ CRM- СИСТЕМЫ



Мы специализируемся на внедрении коробочной версии **CRM Битрикс24**. Лучше всего работаем в проектах со сложными интеграциями и кастомизацией системы под специфику клиента.

Наши профессиональные компетенции будут актуальны если:

01 //

На проекте сложный ИТ-ландшафт и много интеграций;

02 //

Нужны нестандартные доработки логики и интерфейсов с сохранением обновляемости;

03 //

Есть повышенные требования к безопасности данных;

04 //

Планируется загрузка большого объёма данных или работа с высокими нагрузками;

05 //

Необходимо построение кластерных систем;

06 //

Необходимо в сжатые сроки переехать в **Битрикс24** из Salesforce или BPM (Террасофт).

ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ СОТРУДНИКА



Битрикс24 это не только CRM — продукт имеет функционал для построения полноценного личного кабинета сотрудника.

Наиболее популярные задачи автоматизации и построения личного кабинета:

01 //

Получение справок (2-НДФЛ, 182-Н и другие);

02 //

Планирование, согласование и остатки по отпускам;

03 //

Согласование и детали по командировкам;

04 //

Информация о зарплате и KPI;

05 //

Информация о бонусах или кафетерии льгот для персонала;

06 //

Информация по обучению и адаптации сотрудника;

07 //

Учет рабочего времени (график присутствия и отпусков в автоматизированном режиме).

АУДИТ ПОРТАЛА



Исследуем серверную и программную составляющие, даём практические рекомендации, делимся экспертизой и опытом. Выполняем работы спринтами в случае, когда это реально повысит производительность и скорость работы.

Аудит актуален, когда:

01 //

Задачи и CRM грузятся по пять секунд;

02 //

Система работает нестабильно;

03 //

Обновление системы проходит с ошибками;

04 //

Были попытки взлома системы.

Состав аудита:

01 //

Сервер — правильно ли он настроен, адекватна ли производительность нагрузке;

02 //

Качество кода — проверка дополнительных модулей и компонентов на соблюдение правил разработки на 1С-Битрикс;

03 //

Интеграция с внешними системами — качество интеграций и их возможности.

1С

ИНТЕГРАЦИЯ



Можем интегрировать 1С с любыми внешними системами и оборудованием:

01 //

Интернет-магазины,
личные кабинеты;

02 //

CRM-системы
(**Битрикс24**, AmoCRM, Salesforce);

03 //

Другие учётные системы **1С**
и самописные решения
(1С: Управление торговлей, 1С:Розница,
1С:ERP и т.д.);

04 //

Системы документооборота;

05 //

Онлайн-кассы, платёжные системы;

06 //

Маркеплейсы (Озон, Вайлдберис,
Сбер маркет, Aliexpress и т.д.);

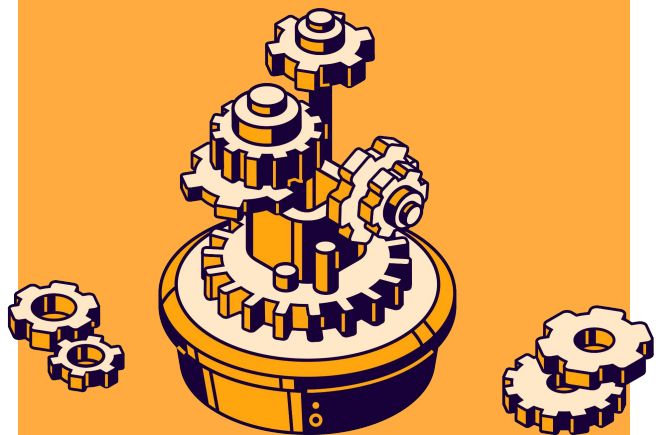
07 //

Серверы очередей и шины данных.

Мы не ограничиваемся стандартными модулями,
умеем и любим разрабатывать нетиповые решения.

1С

ДОРАБОТКА СИСТЕМЫ



Дорабатываем типовые, отраслевые и самописные конфигурации **1С**. Производим доработку не затрагивая типовую конфигурацию, без снятия с поддержки.

Доработка нужна, если:

01 //

в типовой конфигурации недостаточно функций для отражения рабочих процессов компании;

02 //

нужно расширить возможности интерфейса и сделать работу эффективнее;

03 //

требуются специфичные аналитические и прочие отчеты (графики, диаграммы);

04 //

необходимы дополнительные регламентные задания с запуском по расписанию;

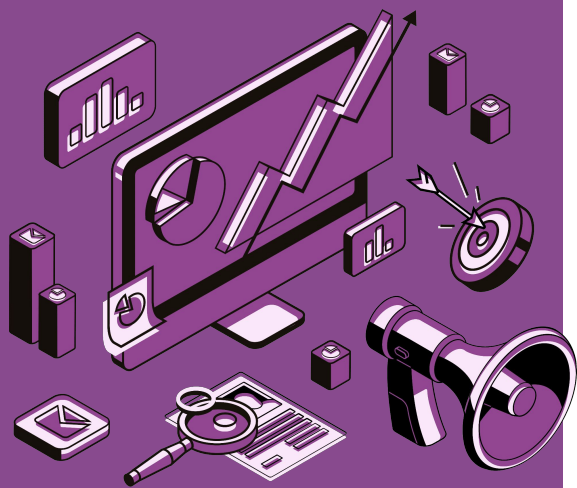
05 //

есть запрос на индивидуальную систему безопасности и распределение прав доступа.

Мы работаем с любыми типовыми и отраслевыми платформами **1С** — ERP, УТ, Документооборот, Бухгалтерия, ЗУП, УНФ, КА, Управление холдингом и т.д.

Маркетинг

КОМПЛЕКСНОЕ ИНТЕРНЕТ- ПРОДВИЖЕНИЕ



С 2008 оказываем услуги интернет-маркетинга для проектов любой сложности и отрасли.

С нами работают компании, которые готовы к бюджету от 100 000 ₹ в месяц.

Комплексный подход включает в себя:

01 //

SEO-продвижение;

04 //

Вывод опта в онлайн;

02 //

Контекстная реклама;

05 //

Веб-аналитика;

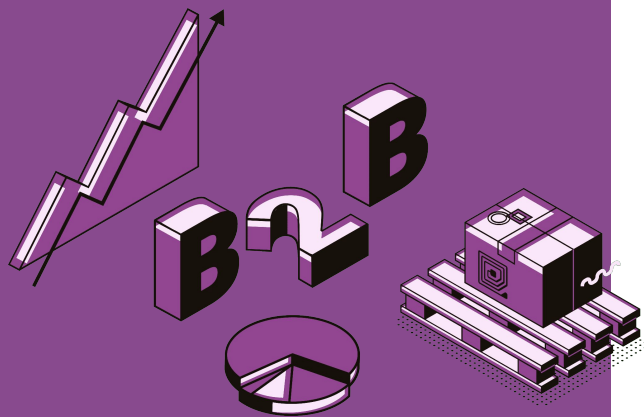
03 //

Email-маркетинг;

06 //

Таргетинг.

ПРОДВИЖЕНИЕ B2B КОМПАНИЙ



Организуем слаженную работу всех каналов и инструментов интернет-продвижения бизнеса в B2B-сегменте.

Обеспечим рост оптовых продаж, дилерской сети и узнаваемости вашего бренда.

Стратегия продвижения:

01 //

Проводим аналитику — выявляем потребности, цели, формализуем задачи;

02 //

Разрабатываем маркетинговую стратегию продвижения B2B-компаний в сети;

03 //

Для долгосрочного эффекта используем SEO и контент-маркетинг;

04 //

Для получения заказов «здесь и сейчас» работаем с контекстной рекламой;

05 //

Постоянно анализируем изменения и принимаем решения на основе данных.

ПОРТФОЛИО ПРОЕКТОВ

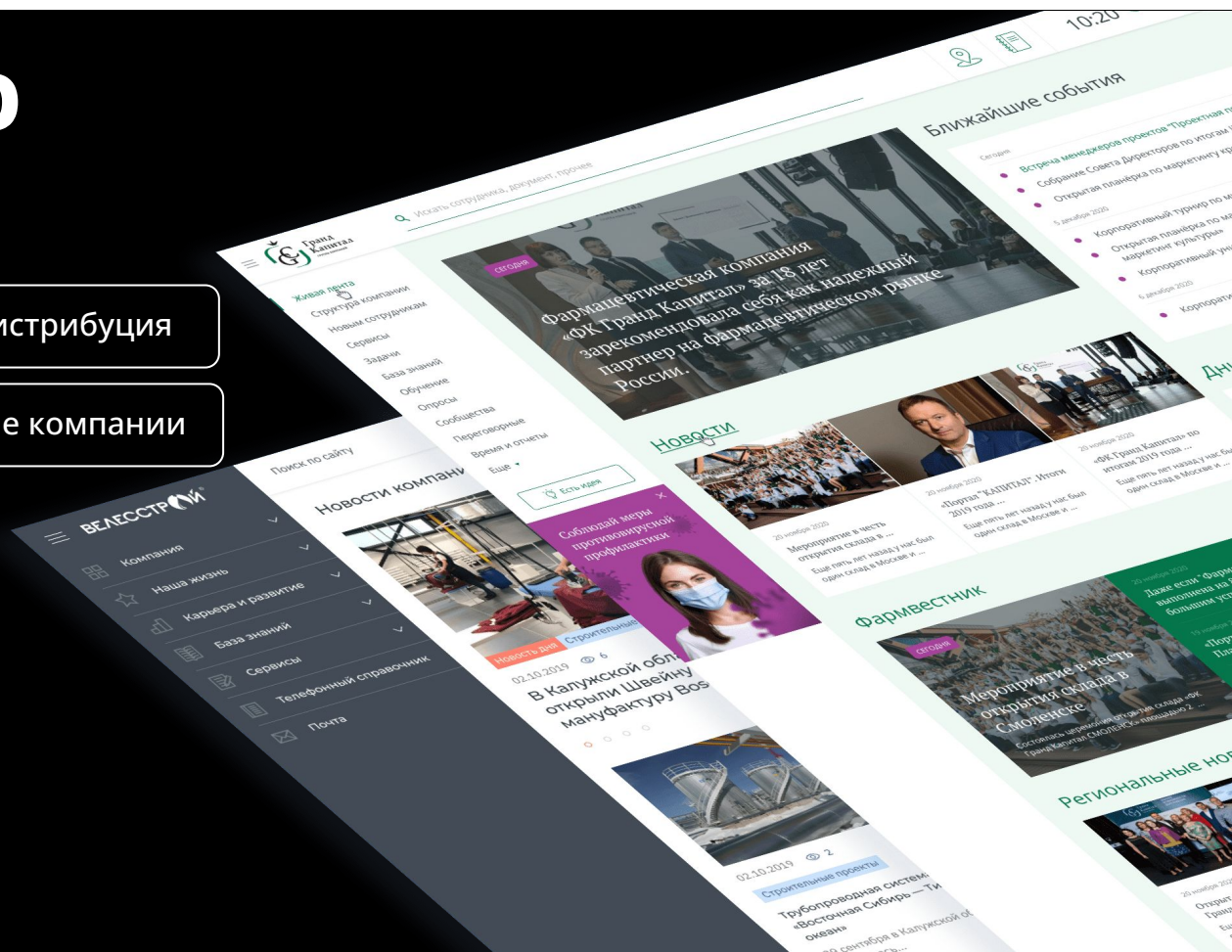
Фарма

Логистика

Дистрибуция

Строительство

Добывающие компании



EBPA3

О клиенте и проекте:

// 80 000 сотрудников;

// Выручка 7,7 миллиардов долларов США;

// Произведено 13 000 000 тонн стали.



Посмотреть кейс с подробностями на сайте





Задача:

Создание удобного и функционального личного кабинета клиентов компании, отвечающего требованиям информационной безопасности.

Под капотом - множество сложных интеграций с внешними системами.

Эталонный проект «личного кабинета на Битрикс для клиентов крупной компании».
Работа продолжается, в планах введение дополнительных функций.

Ключевые результаты:


- // Функциональный личный кабинет, интегрированный с CRM системой;
- // Разработка и отладка автоматизированной системы работы с прайс-листами (доработки и интеграции с системами 1С)
- // Рабочий стол с настраиваемыми виджетами, с обновлением по данным отгрузок и платежей;
- // Единая система авторизации пользователей в подсистемах ЕВРАЗ;
- // Интеграция с рекрутинговой системой Huntflow с функцией обработки заявок сотрудников для формирования кадрового резерва;
- // Система с несколькими модулями для проведения инспекций, единый кабинет подрядчика с возможностью предквалификации и хранения документов по закупкам.

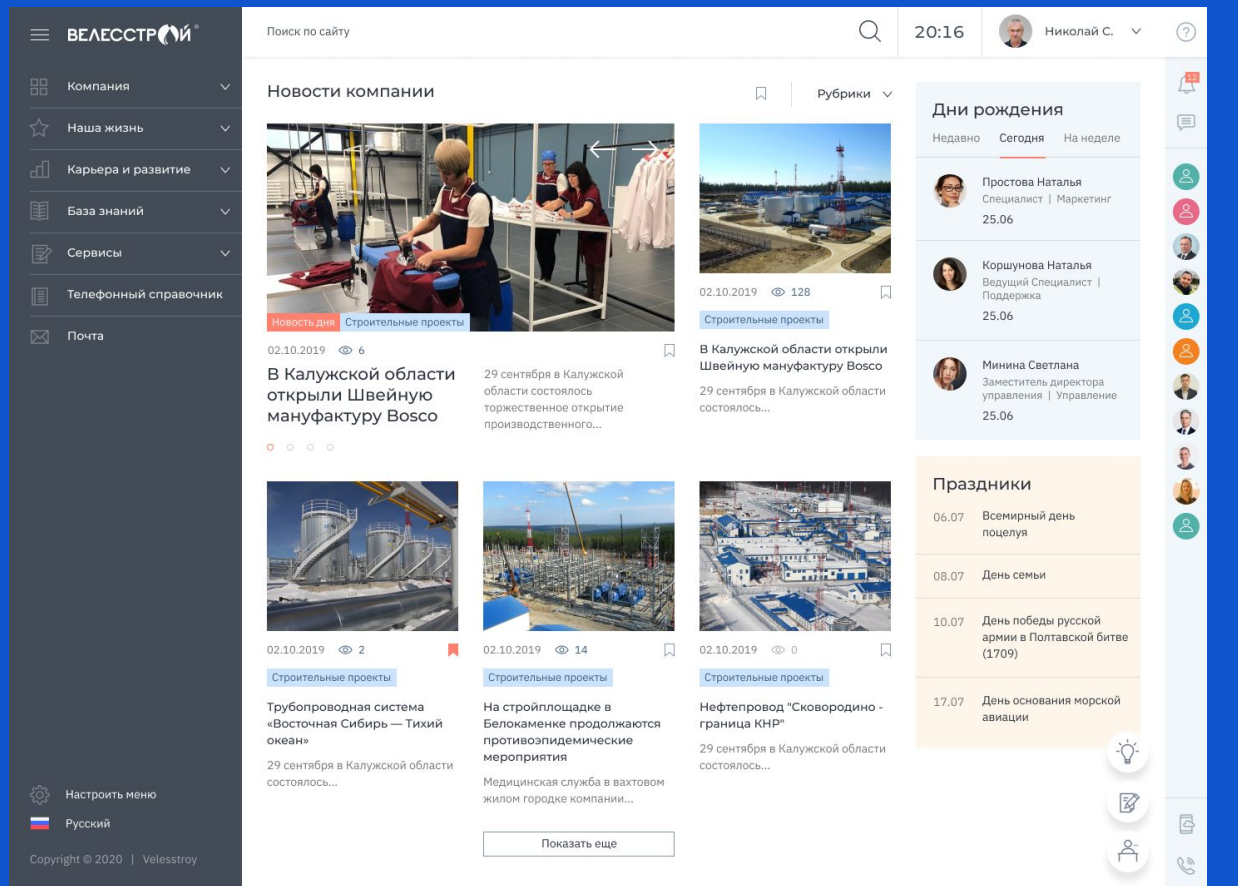
Клиент входит в число лидеров:

// По реализации работ нефтегазового и электроэнергетического комплекса;

// Промышленного и гражданского строительства;

// ЕРС-контрактов и проектирования.

 Посмотреть кейс с подробностями на сайте



The screenshot shows the website interface for Velestroy. On the left is a dark sidebar with navigation links: Компания, Наша жизнь, Карьера и развитие, База знаний, Сервисы, Телефонный справочник, and Почта. At the bottom of the sidebar are options for 'Настроить меню' and 'Русский', along with a copyright notice for 2020. The main content area is titled 'Новости компании' and features a grid of news items. Each item includes a date (02.10.2019), a view count, a category tag 'Строительные проекты', and a brief text snippet. The news items describe the opening of a sewing factory in Kaluzhskaya Oblast, the installation of a pipeline system in Siberia, and the construction of a medical service in a residential area. On the right side of the page, there are sections for 'Дни рождения' (birthdays) and 'Праздники' (holidays), listing dates and names of employees. The top of the page includes a search bar, the current time (20:16), and the user's name (Николай С.).



Состав внедрения на проекте:

// Редизайн и внедрение фирменного стиля;

// Новая главная страница;

// Новости;

// Раздел «О компании»

// Раздел «Наша жизнь»;

// Доработанная интеграция с AD;

// Доработанная интеграция с 1С:ЗУП;

// Сервисы (заказ пропуска, разработка документации);

// Мультиязычность;

// Личный кабинет сотрудника;

// Интеграция почты;

// Телефонный справочник;


// Приказы и распоряжения;

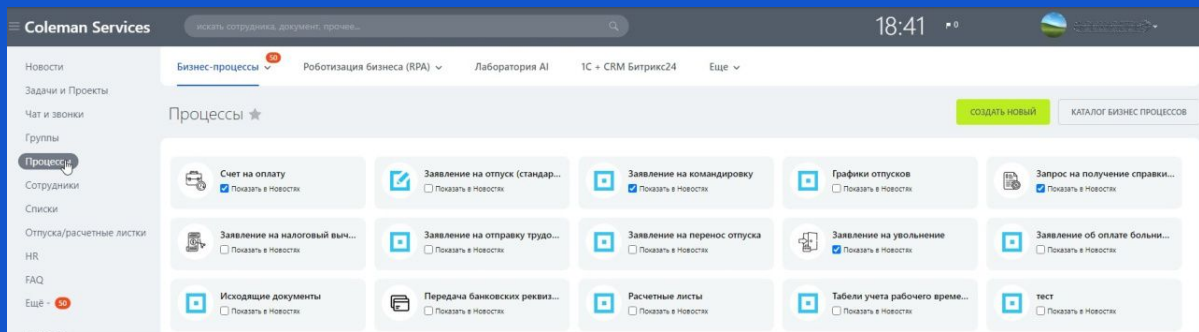
// Опросы и обратная связь.



Клиент:

Coleman Services — один из лидеров рынка комплексных кадровых решений. Компания работает в России с 1998 года и входит в ТОП-100 рейтинга работодателей hh.ru.

 Посмотреть кейс с подробностями на сайте





Результаты:

Проект принёс клиенту ощутимую пользу.

Внедренные бизнес-процессы:

// Информация о сотруднике и юр.лице;

// Библиотека документов и нормативных актов;

// Оформление справок и заявлений;

// Взаимодействие между работниками, менеджерами и бухгалтерами;

// Заявление на отпуск и на его перенос;

// Согласование графика отпусков;

// Заявление на налоговый вычет на детей.

// Заявление на оплату и перерасчет больничных листов;

// Передача банковских реквизитов;

// Заявление на отправку трудовой книжки;

// Командировки;

// Выдача подотчетных средств;

// Заявление на получение справок 2-НДФЛ и 182-Н;

// Заявление на увольнение.

kaspersky

Клиент:

Лаборатория Касперского»
защищает более 400 млн
пользователей и 240 тысяч
компаний во всем мире.

Задача:

Миграция с Salesforce на CRM
Битрикс24 для крупной
компании с мотивированной
командой в сжатые сроки.



Посмотреть кейс с подробностями на сайте





Посмотреть кейс с подробностями на сайте

О проекте:

// 1000 пользователей внутренней CRM;

// до 200 000 пользователей партнёрского портала;

// Кластерные редакции Битрикс и Битрикс24;

// 135 человеко-месяцев работы, более 15 000 часов кода;

// 9 недель разработки MVP

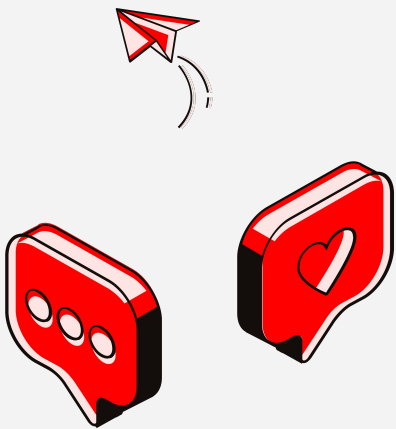
// 10 языков Партнёрского портала;

// 2000 отработанных тестовых сценариев

// 4000 решенных задач;

// Загрузка исторических данных в объёме 3кк записей с инкрементальной догрузкой.

kaspersky



Отзыв клиента о нас

«
АО «Лаборатория Касперского» выражает коллективу ООО «Интернет-агентство ИНТЕРВОЛГА» благодарность за успешную реализацию проекта «Замена Salesforce Sales Cloud на альтернативную систему на базе 1С Битрикс».

Специалисты ООО «Интернет-агентство ИНТЕРВОЛГА» обладают необходимой экспертизой и знанием процессов, а также гибкостью, креативностью и скоростью в предложении вариантов решения задач. Отмечаем погруженность, профессионализм и внимание в коммуникации и планировании проекта.

Дмитрий Калюжный

Руководитель группы разработки сервисов по управлению взаимоотношениями с партнерами, АО «Лаборатория Касперского»

ДИСТРИБЬЮТОР СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ NDA

Провели интеграцию 1С с WMS-
системой для крупного
дистрибьютора строительной
техники.



Посмотреть кейс с подробностями на сайте



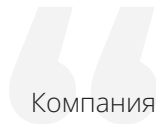
ДИСТРИБЬЮТОР СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ NDA



Посмотреть кейс с подробностями на сайте

Результаты:

- // Интегрировали 1С: УТ с b2b-порталом и WMS-системой;
- // Помогли построить правильную архитектуру;
- // Распределили функции между системами.



Компания получит определенный контроль над рынком спецтехники и запчастей благодаря переводу клиентов в удобную рабочую среду с высокими барьерами обратной миграции. И к этому мы готовились очень серьезно вместе с INTERVOLGA.


Скриншоты не можем предоставить по NDA

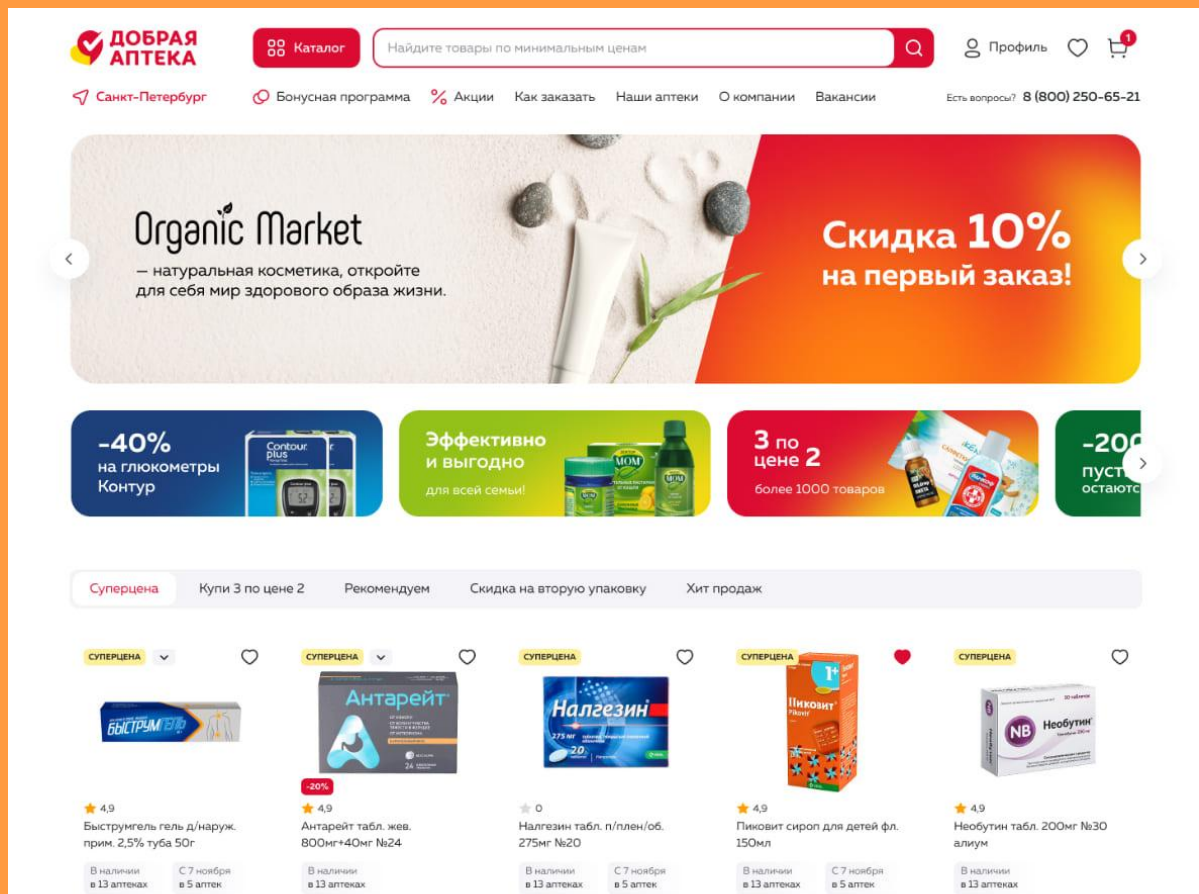


ДОБРАЯ АПТЕКА

О клиенте:

«Добрая аптека» — региональная сеть аптек сегмента «эконом» в Архангельске, Архангельской области, Ненецком автономном округе и Санкт-Петербурге.

 Посмотреть кейс с подробностями на сайте



ДОБРАЯ АПТЕКА Каталог Найдите товары по минимальным ценам

Санкт-Петербург Бонусная программа % Акции Как заказать Наши аптеки О компании Вакансии Есть вопросы? 8 (800) 250-65-21

Organic Market
— натуральная косметика, откройте для себя мир здорового образа жизни.
Скидка 10% на первый заказ!






-40% на глюкометры Контур

Эффективно и выгодно для всей семьи!

3 по цене 2 более 1000 товаров

-20% пусто остаются

Суперцена Купи 3 по цене 2 Рекомендуем Скидка на вторую упаковку Хит продаж

Суперцена	Суперцена	Суперцена	Суперцена	Суперцена
				
★ 4,9	★ 4,9	★ 0	★ 4,9	★ 4,9
Быстругель гель д/наруж. прим. 2,5% туба 50г	Антарейт табл. жев. 800мг+40мг №24	Налгезин табл. п/лен/об. 275мг №20	Пиковит сироп для детей фл. 150мл	Необутин табл. 200мг №30 алюмин
В наличии в 13 аптеках	В наличии в 13 аптеках	В наличии в 13 аптеках	В наличии в 13 аптеках	В наличии в 13 аптеках
С 7 ноября в 5 аптек	С 7 ноября в 5 аптек	С 7 ноября в 5 аптек	С 7 ноября в 5 аптек	С 7 ноября в 5 аптек



ДОБРАЯ АПТЕКА



Посмотреть кейс с подробностями на сайте

Цифры проекта:

- // 28 лет на рынке;
- // 12 городов присутствия;
- // > 18 тыс. позиций в каталоге;
- // > 85 тыс. пользователей;
- // > 250 тыс. онлайн заказов за 4 года;
- // Рост количества онлайн заказов в 5 раз за год.

Проведенные работы:

- // Провели технический аудит и ускорили скорость загрузки страниц сайта;
- // Повысили стабильность обмена данными с программными продуктами **1С**;
- // Провели UI-аудит и уменьшили показатели отказов при оформлении заказа;
- // Оказываем услуги по технической поддержке.

В ближайшей перспективе мы проведем рефакторинг обмена и подключим к сайту программу лояльности Махма.

ГОРНО- ДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ NDA

Клиент:

Наш клиент — лидер производства драгоценных металлов в России. Предприятие расположено в столице региона, где добывается больше всего драгоценных металлов в стране.

Задача:

Запустить проект за 5 месяцев с учетом сбора требований, написания ТЗ, разработки, тестирования и запуска.



[Посмотреть кейс с подробностями на сайте](#)



ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ NDA



Посмотреть кейс с подробностями на сайте

Сценарий работы для поставщика:

- // Авторизация на площадке;
- // Просмотр и ответ на вопросы покупателей;
- // Просмотр поступивших заказов, возможность уведомить покупателя о сдвиге сроков исполнения заказа;
- // Загрузка и получение первичной документации по заказам;
- // Получение и обработка жалоб от покупателей.
- // Загрузка и получение первичной документации по заказам;
- // Получение и обработка жалоб от покупателей.

Сценарий работы для заказчика:

- // Авторизация на площадке;
- // Поиск продукции в каталоге;
- // Просмотр информации по материалам, картинки, технические характеристики, описание;
- // Добавление товара в избранное;
- // Отправка отзыва и оценки заказанного материала;
- // Отправка вопроса по продукции поставщику;
- // Добавление товара в корзину и оформление заказа поставщику;
- // Отслеживание статусов заказов в личном кабинете;
- // Отправка жалобы на полученные материалы.

Скриншоты не можем предоставить по NDA




О клиенте:

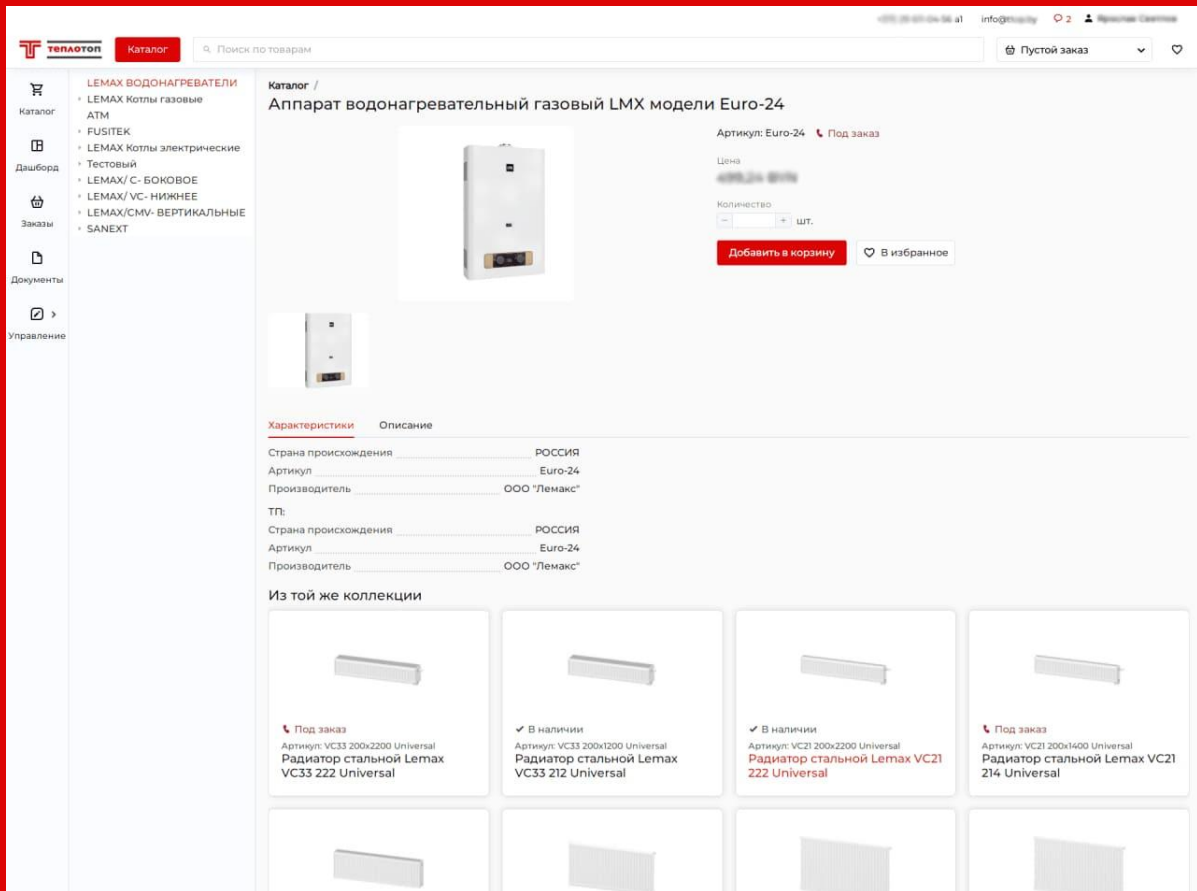
Компания ООО «ТеплоТоп» —
оптовый поставщик
отопительного оборудования.

Задачи проекта:

// Перевести всю работу с
заказами в онлайн;

// Снизить время работы
менеджеров с заявками.

 Посмотреть кейс с подробностями на сайте



The screenshot displays the website interface for ТеплоТоп. At the top, there is a navigation bar with the company logo, a search bar, and user account options. The main content area features a product page for a gas water heater (LMX модели Euro-24). The product image is shown in two views: a full front view and a smaller side view. Below the image, there is a table of characteristics and a section for related products from the same collection.

Каталог /
Аппарат водонагревательный газовый LMX модели Euro-24

Страна происхождения: РОССИЯ
Артикул: Euro-24
Производитель: ООО "Лемакс"

ТП:
Страна происхождения: РОССИЯ
Артикул: Euro-24
Производитель: ООО "Лемакс"

Из той же коллекции

Статус	Артикул	Наименование
Под заказ	VC33 200x2200 Universal	Радиатор стальной Lemax VC33 222 Universal
В наличии	VC33 200x1200 Universal	Радиатор стальной Lemax VC33 212 Universal
В наличии	VC21 200x2200 Universal	Радиатор стальной Lemax VC21 222 Universal
Под заказ	VC21 200x1400 Universal	Радиатор стальной Lemax VC21 214 Universal



Посмотреть кейс с подробностями на сайте

Запустили работу с оптовыми клиентами в онлайн за 2 недели:

// Оформление заявок;

// Цены;

// Наличие;

// Отслеживание заказа;

// Обмен документами.



Благодарю за сотрудничество и внимательное отношение к потребностям нашего бизнеса.

Романович Алексей Анатольевич
Директор

ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ NDA

О клиенте:

Мы несколько лет работаем с заводом холодильного и теплообменного оборудования.

Это отечественный производитель, на рынке с 2004 года, предоставляющий широкий ассортимент оборудования по хорошим ценам.



Посмотреть кейс с подробностями на сайте



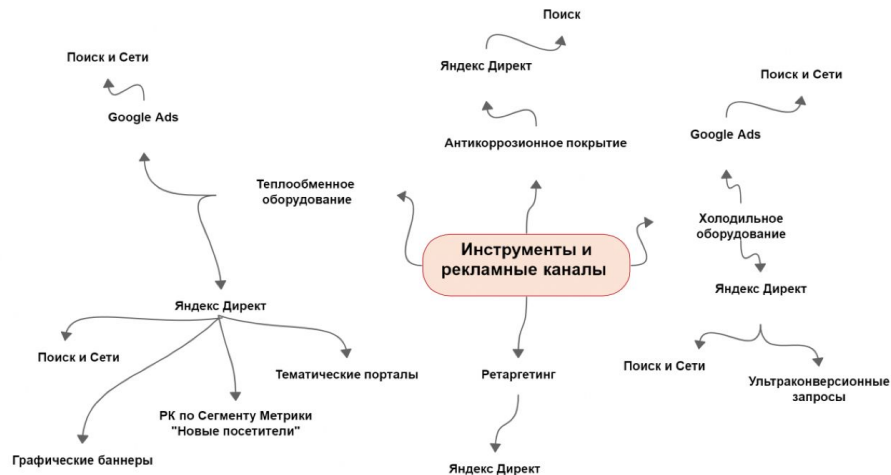
ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ NDA



Посмотреть кейс с подробностями на сайте

В ходе комплексного маркетингового проекта провели:

- // Проверку настройки аналитики и форм на сайте;
- // Сбор ядра запросов;
- // Подготовку текстов объявлений;
- // Разработку баннеров;
- // Запуск РК на поиске и в сетях (РСЯ);
- // Еженедельную аналитику и оптимизацию рекламы.



Скриншоты не можем предоставить по NDA

ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ? СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ:



ИНТЕРВОЛГА

г. Волгоград, наб. 62-й
Армии, д. 6, офис L-203
info@intervolga.ru
+7 495 648-57-90



Степан Овчинников

Генеральный директор,
к.т.н., MVP 1С-Битрикс
stepan@intervolga.ru
+7 903 316-03-10



Антон Колодницкий

Заместитель
генерального директора
ak@intervolga.ru
+7 960 896-96-80



Наталья Висенте

Аналитик службы
продаж
vicente@intervolga.ru
+7 495 648-57-90



Артем Крейчи

Аналитик службы
продаж
ka@intervolga.ru
+7 495 648-57-90